

Mobilitäts *TRENDS* 2014

- Sonderthema Pkw-Kauf und alternative Antriebsformen / 2. Untersuchungswelle im
Dezember 2013 -

Bonn, 7.März 2014

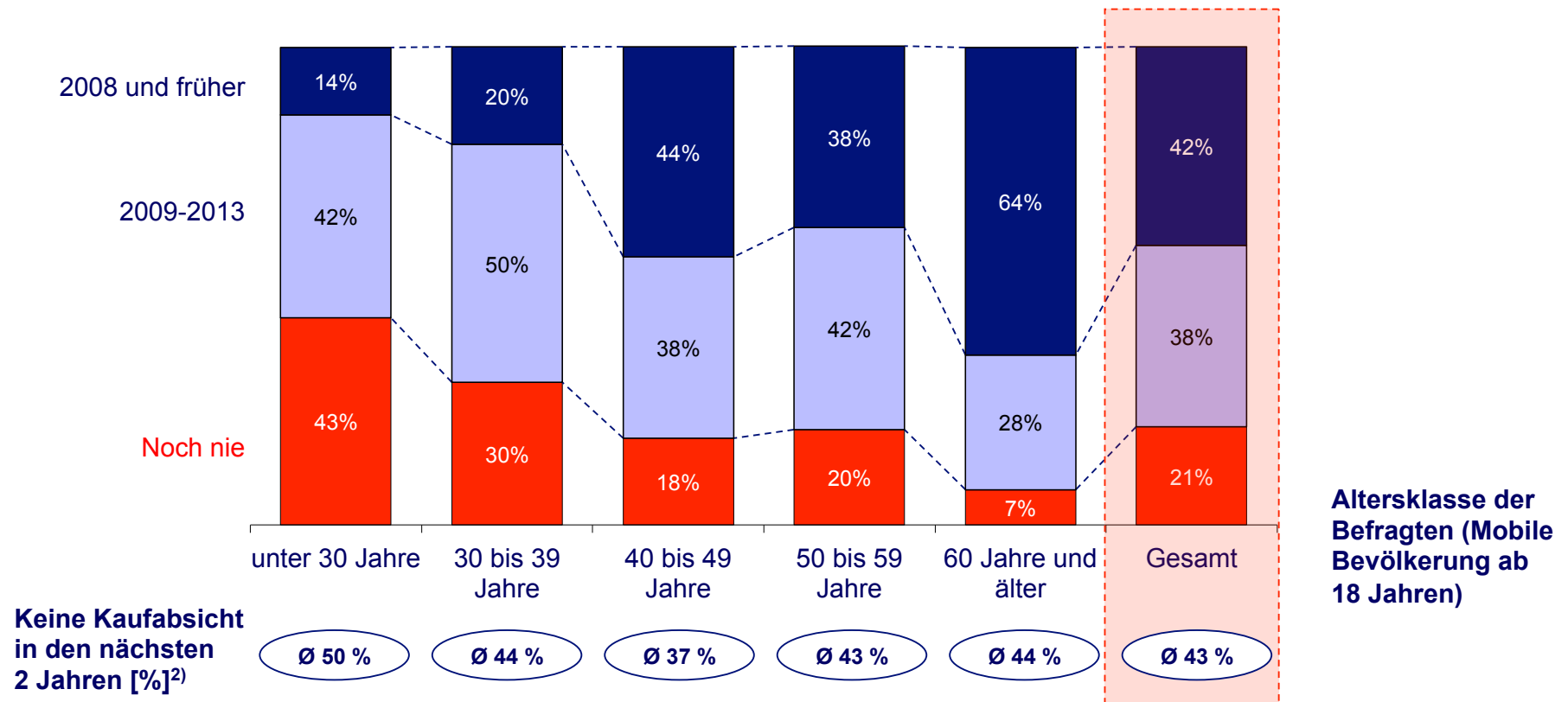
Verantwortlich:

Prof. Dr. Andreas Krämer
exeo Strategic Consulting AG
Wittelsbacherring 24, D-53115 Bonn
Tel: ++49 (0) 178 256 22 41
Fax: ++49 (0) 228 629 78 51
andreas.kraemer@exeo-consulting.com
www.exeo-consulting.com

Johannes Hercher
Rogator AG
Emmericher Straße 17, D-90411 Nürnberg
Tel: ++49 (0) 911 8100550
Fax: ++49 (0) 911 8100570
j.hercher@rogator.de
www.rogator.de

43 % der unter 30-Jährigen haben noch nie einen Neuwagen gekauft – für die Hälfte dieses Segments kommt auch zukünftig kein Kauf in Frage

Zeitpunkt des letzten Neuwagenkaufs [% der Befragten]¹⁾



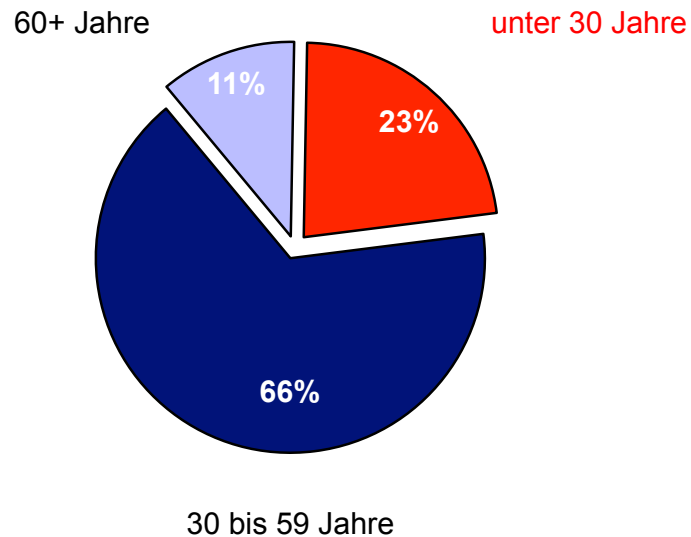
1) Wie lange ist es her, dass Sie einen (Ihren letzten) Neuwagen (Pkw, inkl. Jahreswagen) gekauft haben?

2) Beabsichtigen Sie, innerhalb der nächsten 2 Jahre einen Neuwagen (Pkw, inkl. Jahreswagen) zu kaufen? Differenz zu 100 %: Ja / Weiß nicht.

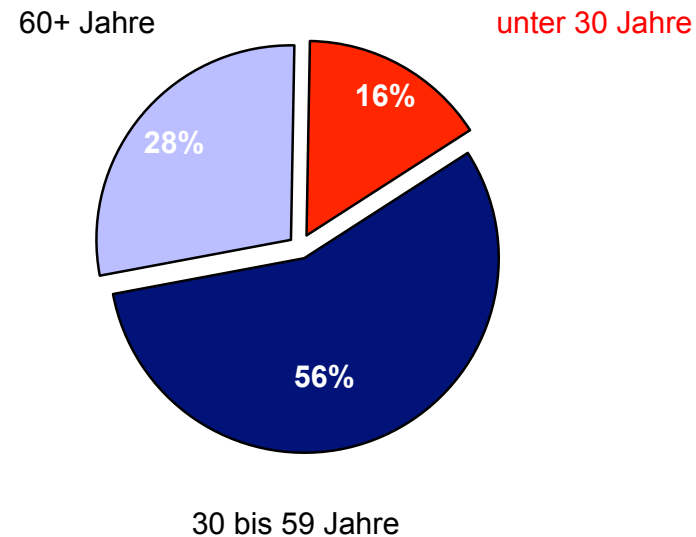
Neuwagenkäufer aus dem Jahr 2013: Fast ein Viertel entfällt auf die Altersklasse unter 30 Jahren – im Käuferpotenzial ist der Anteil geringer

Neuwagenkauf: Struktur der Käufer in 2013 und Potenzialkäufer 2014/15 [% der Befragten]¹⁾

Neuwagenkauf in 2013
(% der Befragten)¹⁾



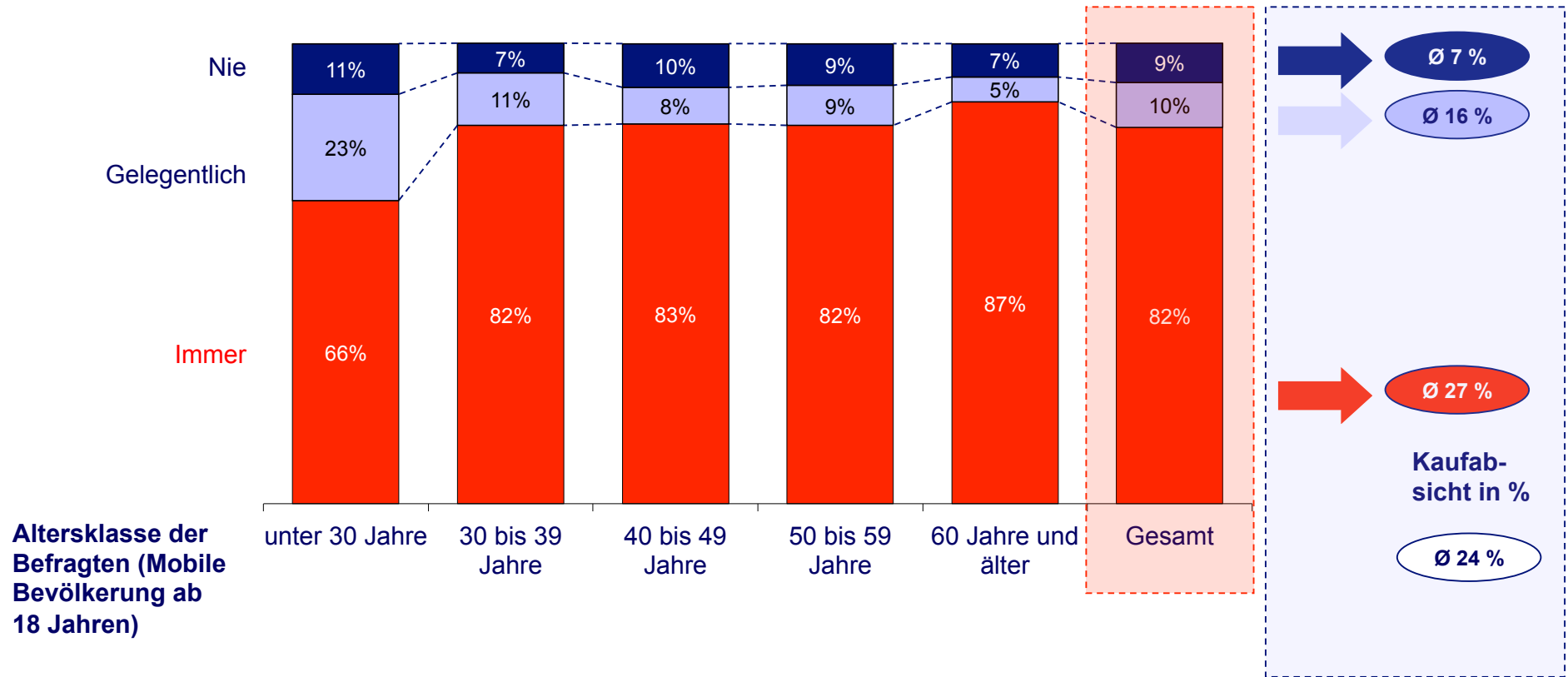
Geplanter Neuwagenkauf in den nächsten beiden Jahren (% der Befragten)²⁾



- 1) Wie lange ist es her, dass Sie einen (Ihren letzten) Neuwagen (Pkw, inkl. Jahreswagen) gekauft haben?
- 2) Beabsichtigen Sie, innerhalb der nächsten 2 Jahre einen Neuwagen (Pkw, inkl. Jahreswagen) zu kaufen?

Die Kaufabsicht für den Neuwagen ist stark von der aktuellen Pkw-Verfügbarkeit abhängig – 9 % der mobilen Bevölkerung nutzen keinen Pkw

Pkw-Verfügbarkeit und Kaufabsicht Neuwagen in den nächsten 2 Jahren [% der Befragten]¹⁾

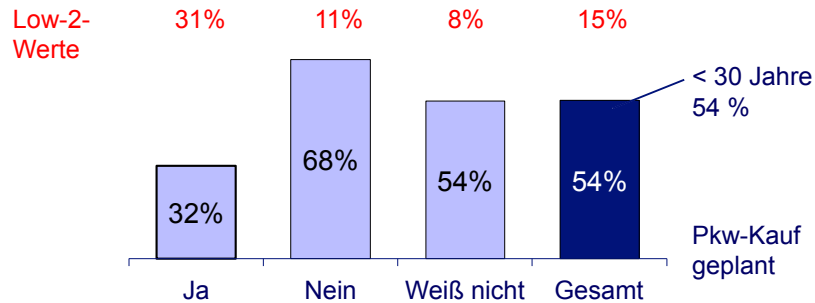


- 1) Steht Ihnen ein PKW zur Verfügung
- 2) Beabsichtigen Sie, innerhalb der nächsten 2 Jahre einen Neuwagen (Pkw, inkl. Jahreswagen) zu kaufen?

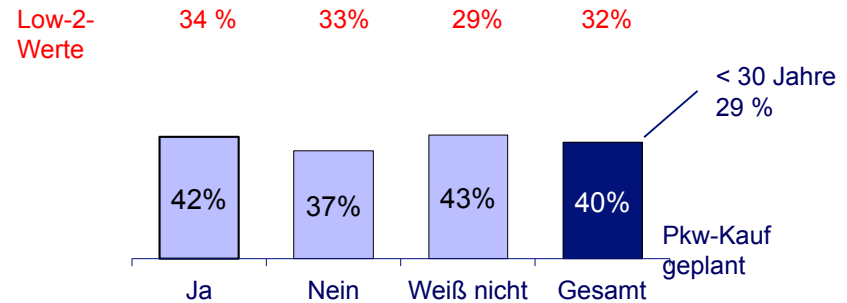
28 % der Personen mit geplantem Autokauf haben bereits konkret überlegt, ein Auto mit Elektroantrieb zu kaufen

Bewertung von Aussagen zum Pkw im Abhängigkeit vom geplanten Pkw-Kauf (% top-2-Werte)¹⁾

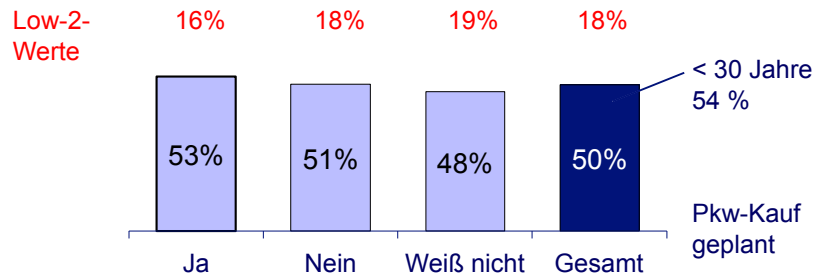
Aufgrund hoher Anschaffungskosten werde ich den nächsten Pkw-Kauf möglichst **lange verzögern**



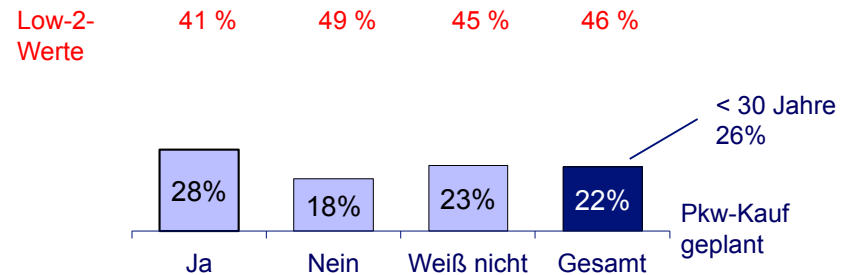
Ein Elektro-Auto kommt für mich **nicht** in Frage.



Ich finde alternative Antriebsformen (Elektro / Hybrid) **sinnvoll**



Ich habe schon einmal konkret **überlegt**, ob ich ...beim nächsten Pkw-Kauf ein Auto mit Elektroantrieb kaufe



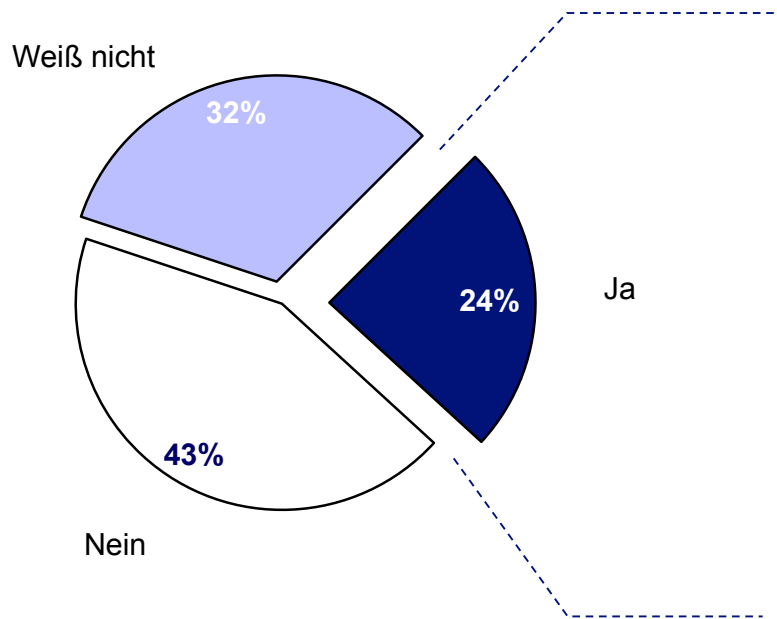
1) Beabsichtigen Sie, innerhalb der nächsten 2 Jahre einen Neuwagen (Pkw, inkl. Jahreswagen) zu kaufen?

Quelle: exeo Strategic Consulting AG

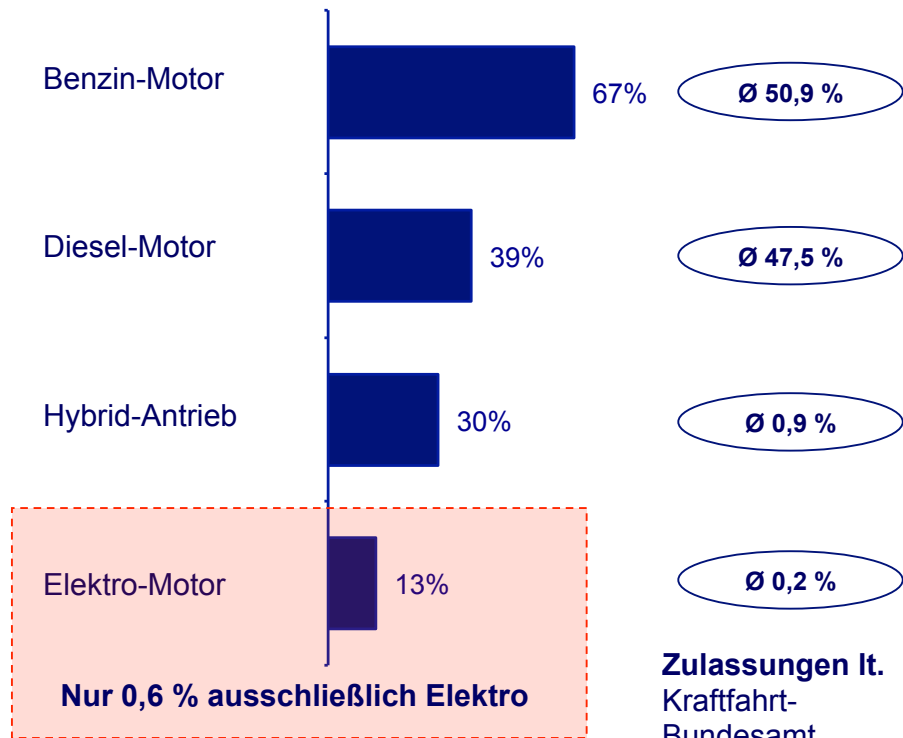
Mehr als jeder zehnte Käuferwäger berücksichtigt in der Kaufentscheidung den Elektro-Motor als alternativen Antrieb

Neuwagenkauf: Potenzielle Käufer 2014/15 und relevante Antriebsformen [% der Befragten]

Käuferwägung in den nächsten beiden Jahren (% der Befragten)¹⁾



Relevanter Antrieb des Neuwagens (% der Befragten)²⁾



Zulassungen lt. Kraftfahrt-Bundesamt 2013

1) Beabsichtigen Sie, innerhalb der nächsten 2 Jahre einen Neuwagen (Pkw, inkl. Jahreswagen) zu kaufen
 2) Welche Antriebsart kommt für Sie in Frage?

Quelle: exeo Strategic Consulting AG